

# お客さま訪問シリーズ No.281

大阪府大阪市

ショットバー タイニーバブルス様

Eco-ZEAS80 エコジアス

## ご採用のポイント

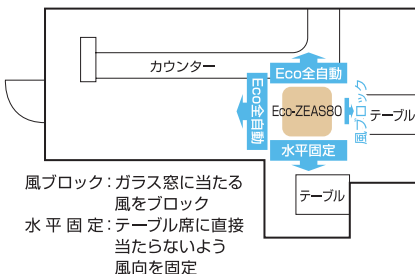
新しいエアコンにしたら、  
お客さまの評判はアップ、  
電気代もダウン。  
入れ替えて  
大正解でした。



TINY BABBLES  
山下 澄夫 様

### ●「どの席も快適」とお客さまに大好評

以前のエアコンは設置して12年ほどで、まだ使えただけで、温度調整が煩わしかったのです。窓際の席はガラスを伝って降りてくる冷風で寒い。能力を落とすと入り口近くの席が暑過ぎる…。でもEco-ZEAS80なら、吹出口ごとに風を止めたり、風向を変えたりが、リモコンで簡単にできるから温度ムラがなくせると聞き、買い替えを決めました。おかげさまで猛暑が続いたこの夏も、お客さまから空調への不満は聞かれず、去年まで悩まれた窓の結露もなくなりました。



### ●安い契約電力料金とリースOKも決め手

もう一つ、契約電力を3kWから2kWに小さくできることも魅力でした。買い替えを相談したホシザキさんに細かな試算書を見せてもらうと、契約電力料金が毎月約1,000円削減できる。契約電力は1日中開いているお店ならともかく、19~24時しか営業しないバーには時に重荷ですからね。リースが使ってまともまった入替費用を用意しなくてもよかったこと、さらにその料金が予想より低かったこと、省エネ機能で電気代も大幅に安くなることも大きかったですね。



センシングフローが席による温度差を解消

### ●環境にやさしい省エネエアコンもPR

人を感知して直接風を当てず、しかも自動的に動いたり止まったりするセンシングフローのEco全自動は、省エネ効果も高い。そんなエアコンを使っていると、お客さまの印象もよくなります。いただいた「Ecoエアコン運転中」のステッカーを入り口に貼り、PRさせてもらってます。女性のお客さまに「かわいい」って好評ですよ。

Ecoエアコン運転中のステッカー。「欲しい」というお客さまも



## ご提案のポイント



ホシザキ電機株式会社  
新大阪営業所長  
曽我部 高博 様

### 個別提案書と従来機との違いが決め手になりました

ダイキンさんに依頼して作成してもらった提案書は、タイニーバブルスさんの状況をきちんと反映した具体的な金額表示ができたので喜ばれました。また、これまでにない機能をたくさん持っていることで、一つずつ説明するたびに魅力を感じられたようです。今回の事例は、今後、Eco-ZEAS80も販売していきたい当社にとっていい試金石になりましたね。

#### 施工の概要

施主: タイニーバブルス様  
機種: Eco-ZEAS80  
天井埋込カセット形  
センシングフロータイプ  
SZZC80BAT×1